

Il tuo fisioterapista, ovunque tu sia.

€400k

round

SAFE

strumento

€2,5M

cap

● Già operativo



400M ¹ persone in Europa hanno bisogno di riabilitazione

Non è un
massaggio.
È movimento
guidato.

I FISIOTERAPISTI ITALIANI ⁶



60% esercizio 27% manuale 9% educazione

0,9% *massaggio*

SU OGNI 9 PERSONE CHE INIZIANO UN PERCORSO



arrivano in fondo



si fermano per strada

2 su 3 ² non completa la cura

PERCHÉ SI FERMANO



6-9 ³
mesi di attesa
nel pubblico



40-50
euro a seduta
in studio

Il movimento è vita.

Fisioterapista

Paziente

LIVE

🇮🇹 🇬🇧 🇪🇸 🇫🇷 🇩🇪
🇵🇹 🇷🇺 🇵🇱 🇧🇪 +

26 lingue

Scarica su
App Store

Disponibile su
Google Play

Valutazione iniziale gratuita

2-3 sedute a settimana

Sempre lo stesso fisioterapista

Una piattaforma vera, già utilizzata.

Dove siamo oggi.

879

sedute 423 B2C | 456 B2B

59

clienti 46 B2C | 13 B2B

1 su 2

riacquisto entro 90 giorni

215 €

ricavo medio per paziente



4,9

gradimento



4,8

Trustpilot 39



5,0

Google 27

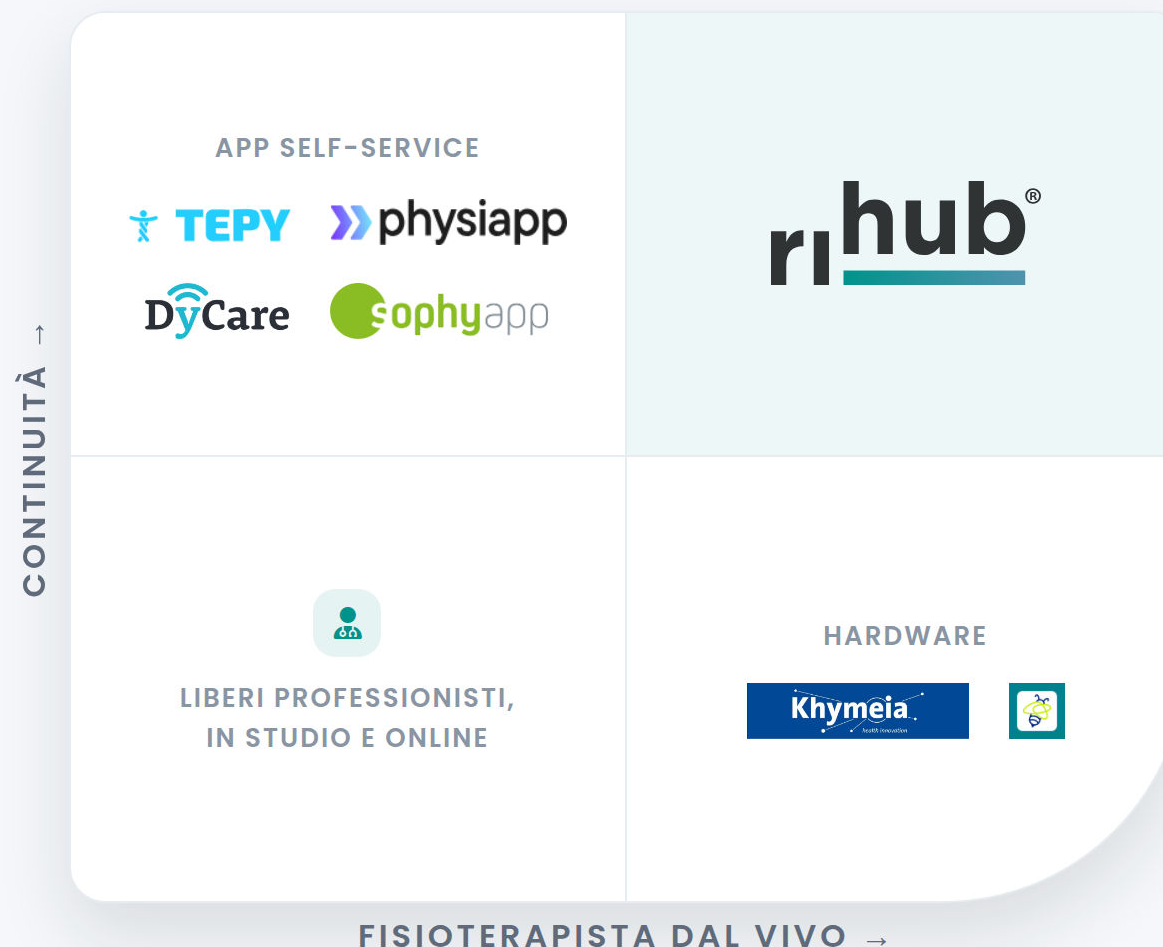


5,0

App Store 7

Uniamo il fisioterapista dal vivo e la continuità.

Non un percorso che finisce:
il **partner del tuo movimento.**



Un bisogno enorme, ancora senza risposta.

GO-TO-MARKET · PROSSIMI 12-24 MESI

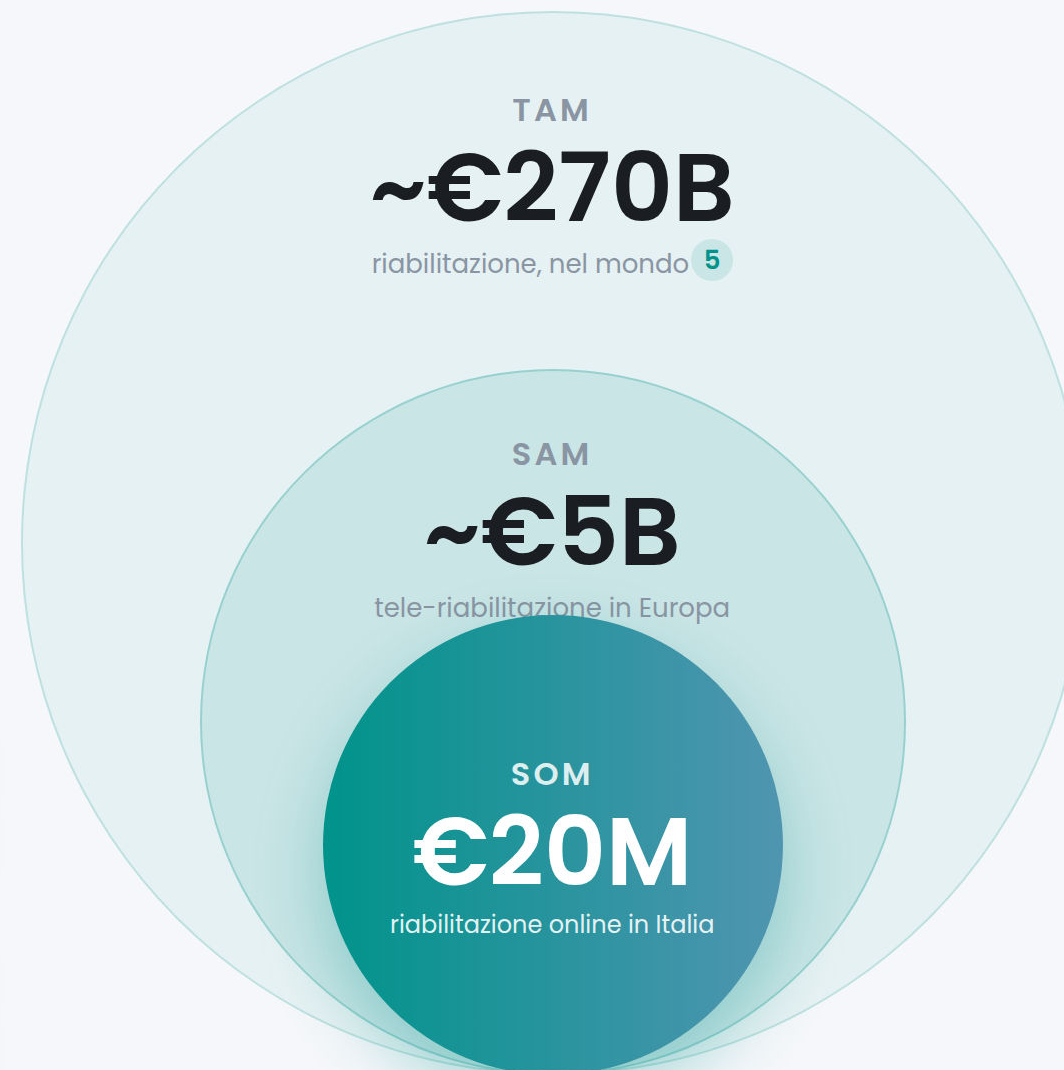
- 1 Organico ed educazione
- 2 Creator e podcast
- 3 Paid, gated
- 4 B2B e welfare aziendale

4x⁷

ADOZIONE

2021⁴

NELLE LINEE GUIDA



Cresciamo dove **non ci costa niente.**

speso in pubblicità
per questo traffico

0 €



4.822

ultimi 28 giorni

keyword in **prima pagina**

1.917

nelle **prime 3** posizioni

297.455



impression al mese



84%

si presenta: il no-show
crolla dal 77% al 16%



500+

candidature
fisioterapisti



4.200+

persone nella
community

Tempo pieno col fisioterapista, sostenibile per noi.

1-A-1

€29,90 ⌚ 30 minuti

€49,90 ⌚ 50 minuti

30'	15	14,90
-----	----	-------

50'	25	24,90
-----	----	-------

1-A-MOLTI DA 2 A 6

€14,90 ⚡ 30 minuti

€24,90 ⌚ 50 minuti

⚡ 6	30	59,40
-----	----	-------

👥 6	50	99,40
-----	----	-------

JUNIOR

€59,90

⌚ 50 minuti

👤	30	29,90
---	----	-------

👤 30 €/ora, come un collaboratore in studio ⁸

💳 Zero costi fissi

☐ AL FISIOTERAPISTA

☒ A NOI

In pari al
terzo anno.

SEDUTE AL MESE

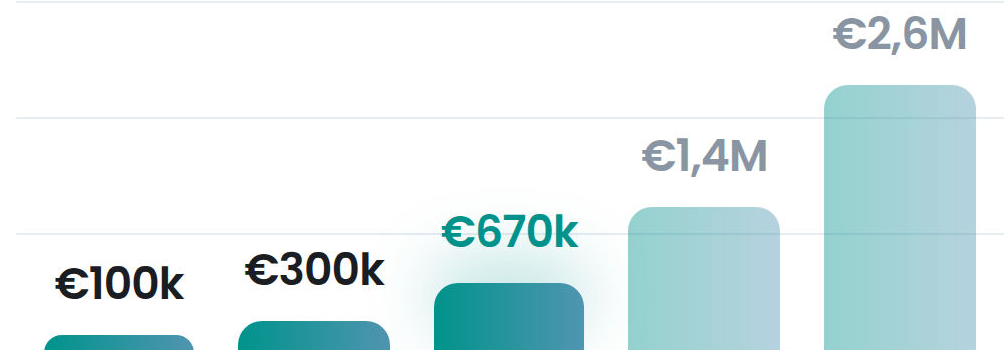
300 → 2.000

RICAVO MEDIO PER SEDUTA

~€28

MARGINE DI CONTRIBUZIONE

50% → 60%



€ 000	2027	2028	2029	2030	2031
RICAVI	100	300	670	1.400	2.600
COSTI VARIABILI	-50	-135	-268	-560	-1.040
COSTI FISSI	-262	-283	-332	-590	-820
EBITDA	-212	-118	+70	+250	+740

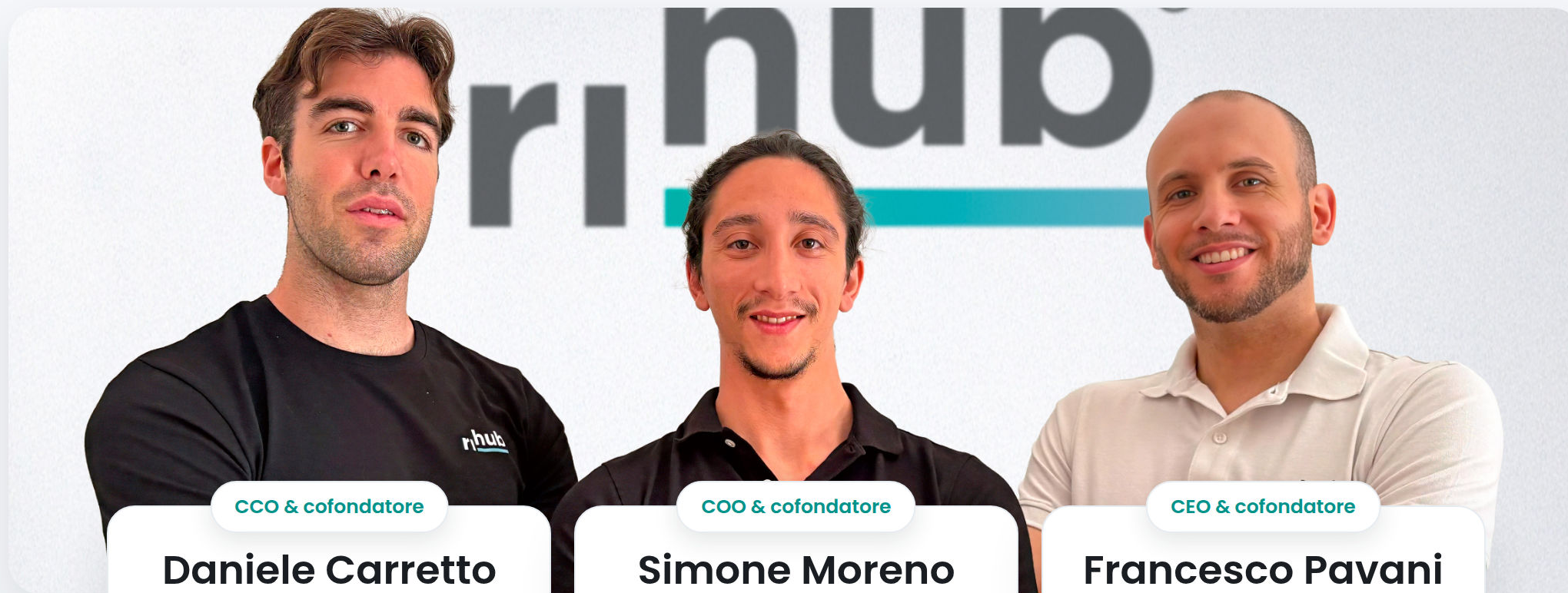
×6,7 in tre anni, ×26 in cinque · pareggio nel 2029

RICAVI

2030-31 INDICATIVI

Le persone dietro Ri-Hub.

SUPPORTATI DA  IKIGAI



CCO & cofondatore

Daniele Carretto

Protocolli & qualità clinica
Fisioterapista, Albo n. 2019

TEMPO PIENO

COO & cofondatore

Simone Moreno

Operations & servizio
Fisioterapista, Albo n. 1884

TEMPO PIENO

CEO & cofondatore

Francesco Pavani

Business, prodotto & crescita
Dall'idea all'app

TEMPO PIENO

**Adesso sappiamo
cosa scalare.**

€400.000

SAFE

convertibile in equity

€2,5M

cap post-money, sconto 20%

≈16%

quota ceduta

200k

Acquisizione
ed educazione

200k

Team
e operatività

LA SEQUENZA

- 1 Funnel nuovo online** MESI 1-3
- 2 Margine paziente
74,50 → 224€** MESI 1-3
- 3 Si scala l'acquisizione** MESI 4-18
- 4 B2B: 1 → 4-6** 18 MESI

Il futuro della riabilitazione non è solo digitale. È continuo.

Il tuo fisioterapista, ovunque tu sia.

✉ info@ri-hub.it



Scarica l'app

APPENDICE

Materiale di supporto.

Abbiamo provato tutto. Il problema era **la porta**.

Ads sui social, influencer, organico, gruppi Facebook, passaparola, giornali locali, blog.
Il collo di bottiglia non era la notorietà: era il primo gesto che chiedevamo.

84%**Si presenta, se entra dal quiz**

contro il 23% di chi prenota
uno slot sul calendario

16%**Diventa pagante, dal quiz**

contro l'8% di chi entra
dal form di prenotazione

159**Hanno prenotato e non sono venute**

zero acquisti: è l'intero
problema, in un numero

31%**Si presenta oggi**

su 230 prenotazioni · è questo
che deve muoversi



Chi si siede ed è idoneo compra il **59%** delle volte: la vendita funziona. Abbiamo rifatto la porta d'ingresso **senza spendere un euro**, e adesso la stiamo misurando.

Il paid è appena partito.

Tre mesi di test veri su Google e Meta, con budget minimo e in piena bassa stagione. Servono a dire che il canale funziona, non ancora quanto può scalare.

€55

Costo per prima visita

prenotata, contro 215 €
di ricavo per paziente

€1.547

Spesa totale

in tre mesi · €864 Google
e €683 Meta

4,9_{gg}

Dalla visita al primo acquisto

mediana sui pazienti
misurati (n=13)

€120

Costo per pagante

storico, su spesa non strutturata
e un funnel che perdeva il 69%

48 lead → 28 prime visite → 2 acquisti. Il costo è **storico**: spesa non strutturata, su un funnel che perdeva il 69%.



La leva che il round sblocca. Il funnel nuovo assegna il paziente a un fisioterapista con nome e faccia: **prima diamo pazienti a loro, poi loro ne portano a noi**, a commissione invece che a CAC.

Il motore è l'organico.

Le keyword su cui siamo già in alto e quelle ancora da prendere.

DOVE SIAMO GIÀ IN ALTO (agosto)

12.100	pike push up	pos. 9
9.900	clamshell	pos. 9
6.600	lombare	pos. 3

DOVE C'È ANCORA SPAZIO (ultimi 3 mesi)

33.100	fascite plantare	pos. 16
5.400	esercizi posturali	pos. 16
590	fisioterapia online	pos. 33

COSA CERCA CHI CI TROVA · ULTIMI 3 MESI

POSIZIONE · IMPRESSION

equilibrio monopodalico	n. 7	982
esercizi per far rientrare la protrusione discale	n. 6	358
esercizi per protrusioni lombari	n. 5	172
stenosi lombare, esercizi da evitare	n. 5	140

4.822

keyword già in prima pagina

1.917

di cui nelle prime 3 posizioni

Su **9.880** query totali negli ultimi 28 giorni: il bacino c'è, va spostato verso quelle commerciali.

Dove andiamo.

OGGI · 2026

Fisioterapia online

Attivo

Il core, già live e usato

Scala col round

Verso 60 paganti/mese e 3-4 partner B2B

Campagna «Il movimento è vita»

Far capire che muoversi fa bene, e portare Ri-Hub dove c'è la gente.

2027 – 2028

Attiviamo le sedute di gruppo

Stessa patologia in classe: più margine, già predisposto nell'app

Rete di partner

Nutrizione, psicologia, osteopatia: il benessere a 360°

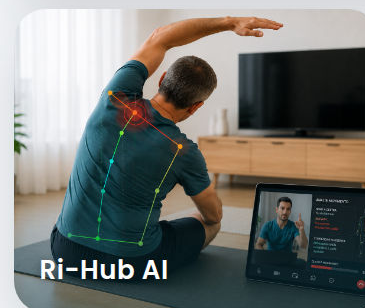
Espansione europea

App già in 26 lingue: pronti tecnicamente

VISIONE



Ri-Hub XR · riabilitazione immersiva



Ri-Hub AI



Apple Vision · AR/XR



Meta Quest VR

Ri-Hub XR + AI

VISIONE

Il movimento letto e guidato dalla tecnologia, sempre supervisionato da un professionista.

Cosa vogliamo dimostrare in 18-24 mesi.

Quattro prove, una per ogni dubbio che un investitore ha oggi su di noi.
Se le portiamo a casa, il round seed successivo parte da basi solide.

1

IL CANALE A PAGAMENTO REGGE?

Unit economics provate

Costo di acquisizione di un pagante
sotto il margine, a prezzo pieno.

2

LA DOMANDA C'È DAVVERO?

~100 paganti attivi al mese

Organico che continua a crescere,
più un primo paid profittevole.

3

IL MARGINE PUÒ SALIRE?

Gruppi attivi, margine a regime

Le sedute 1-a-molti accese e vendute:
da 14,90 a 99 € per seduta col gruppo pieno.

4

ESISTE UN SECONDO MOTORE?

4-6 partner B2B o welfare fatturati

Aziende e fondi che comprano sedute
per i loro dipendenti.

Come usiamo i €400k.

18-24 mesi per una cosa sola: **far conoscere il servizio**. Educare sul tema, portarlo dove c'è la gente, e venderlo.

Acquisizione ed educazione

€200k

Contenuti, creator & podcast

chi ha già il pubblico: video, social, influencer

€50k

B2B, welfare & partnership

detraibile e rimborsabile: facile da vendere alle aziende

€90k

Advertising

test gated

si scala solo quando è profittevole

€40k

Eventi, fiere & stampa

portare Ri-Hub dove c'è il pubblico giusto

€20k

Team e operatività

€200k

Founders (3)

tempo pieno

compensi minimi, integrati dai ricavi

€100k

Growth owner

a performance

possiede il CAC, pagato a risultato

€30k

Community & cura pazienti

crescita della community e cura dei pazienti

€40k

Direttore sanitario & struttura

fisiatra part-time, struttura e imprevisti

€30k

Regolamentati, **per costruzione.**

IN ARRIVO

DDL 287 e 1231

in esame al Senato · non è ancora legge

✓ prescrizione dal medico ✓ ingresso nei LEA ✓ spese detraibili



Teleriabilitazione riconosciuta ⁴

Indicazioni nazionali di telemedicina, Accordo Stato-Regioni (231/CSR, 2021) e DM 77/2022.



Triage dai più esperti

Solo i fisioterapisti più formati, su linee guida interne. I casi fuori ambito vanno in presenza.



Pay-out-of-pocket

Nessuna esposizione a tariffari o tagli della spesa pubblica.



Responsabilità presidiata da Ri-Hub

Fisioterapisti iscritti all'Albo FNO TSRM-PSTRP e assicurati. Ri-Hub presidia piattaforma e governance clinica.



Dati sanitari protetti

Art. 9 GDPR: hosting UE, accesso al solo fisioterapista, consenso informato, dati minimizzati.



Non è un dispositivo medico

Il fisioterapista decide sempre. L'AI resta di supporto, fuori dal perimetro SaMD/MDR.

2,5M è un **tetto**, non un prezzo.



€400k

quanto **raccogliamo**



16%

equity ceduta
banda tipica pre-seed 15–25%



20%

lo **sconto** di chi entra adesso
sul prezzo del round dopo

PERCHÉ IL TETTO STA A 2,5M



Prodotto live



**4.822 keyword in
pagina 1**



pilota B2B erogato



Team clinico

La categoria paga e scala: nella salute mentale
online le piattaforme italiane confrontabili valgono

€17–20M

Unobravo · Serenis

Le fonti dei dati.

Numeri verificati su fonti pubbliche e autorevoli.

1 ~400M di persone in Europa hanno bisogno di riabilitazione

WHO Regional Office for Europe (2022)
Global Burden of Disease 2021 · analisi su 195 paesi (2025)

2 ~2 su 3 non completa il percorso riabilitativo

Jack et al., Manual Therapy (2010); Sluijs et al., Phys Ther (1993)

3 6-9 mesi di attesa nella riabilitazione pubblica (IT) · codici verdi

Cittadinanzattiva
Tribunale per i diritti del malato

4 Teleriabilitazione nelle indicazioni nazionali

Conferenza Stato-Regioni, Rep. Atti n. 231/CSR (2021)

5 Riabilitazione ~270B, tele-riab ~5B +13%/anno

Grand View Research, Rehabilitation & Telerehabilitation Market Reports (2024)

7 Telemedicina dall'11% al 46% post-Covid

McKinsey, «Telehealth: a quarter-trillion-dollar post-COVID-19 reality?» (2021)

6 60% esercizio terapeutico · 27% terapia manuale · 0,9% massaggio

FisioScience, Osservatorio 2025
indagine su 959 fisioterapisti liberi professionisti

8 Compenso dei collaboratori in studio: 30 €/ora

FisioScience, «Una mappatura della libera professione tra i fisioterapisti italiani»
gennaio 2025 · 1.278 liberi professionisti